KERNET _MOBILE

K _MOBILESAT | K _MOBILEPLAN | K _MOBILESUITE | K _GEOMOBILE

K _MOBILESUITE

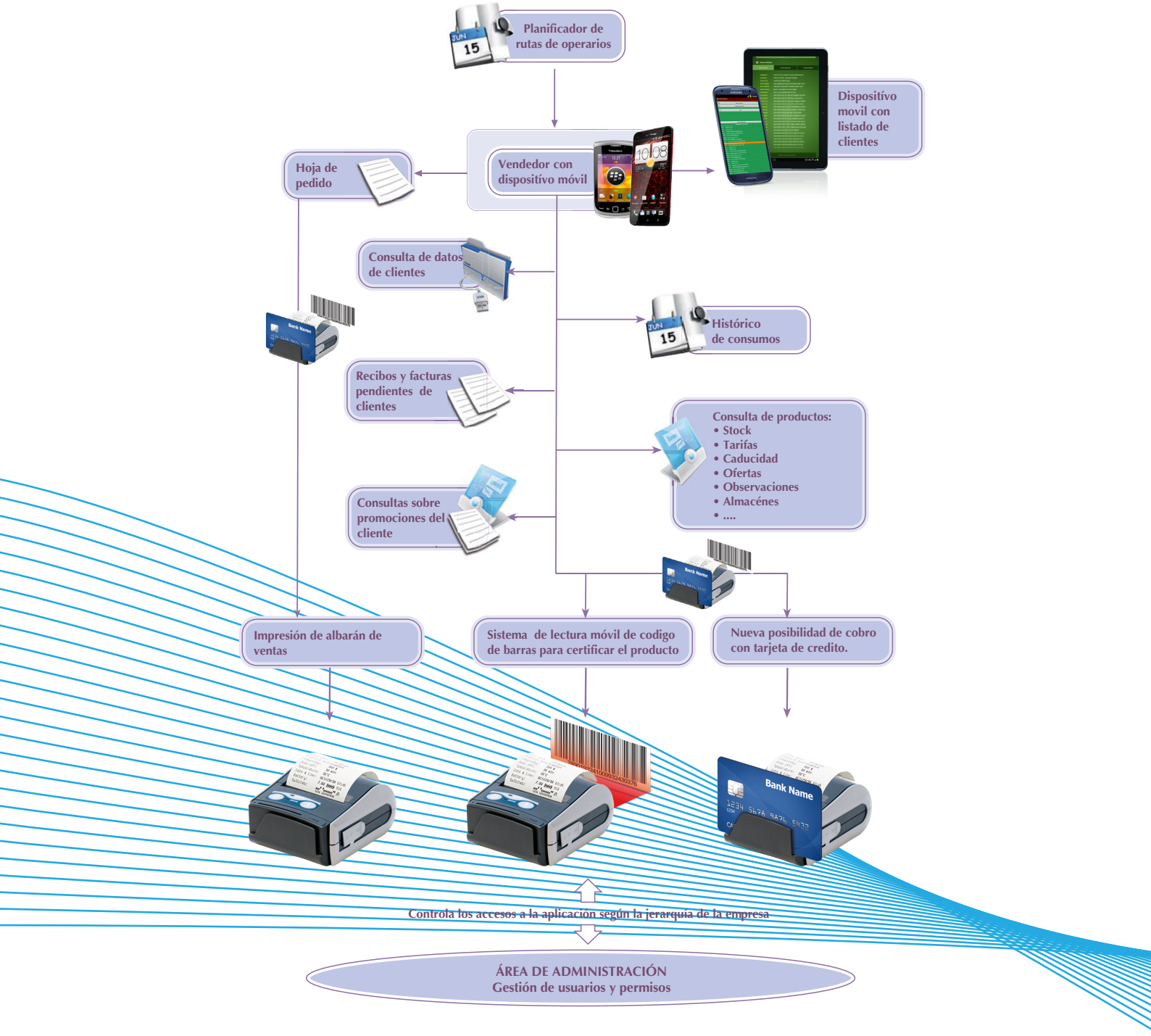
- **MOBILESUITE** es una herramienta para la gestión integral de departamentos comerciales mediante el uso de plataformas móviles (Blackberry, PDA etc…)
- **MOBILESUITE** permite un control exhaustivo y en tiempo real sobre todos los recursos del departamento, tanto humanos como técnicos.

- **Software de gestión del cliente**
  + MOBILE SUITE SMARTPHONE

  Integración con el software de gestión del cliente de un modo completo y transparente. MOBILE SUITE SMARTPHONE actúa como módulo complementario optimizando la gestión del departamento de ventas.

- El flujo de información entre las oficinas centrales, el almacén y los comerciales se actualiza en tiempo real permitiendo una estructuración del trabajo mucho más eficaz

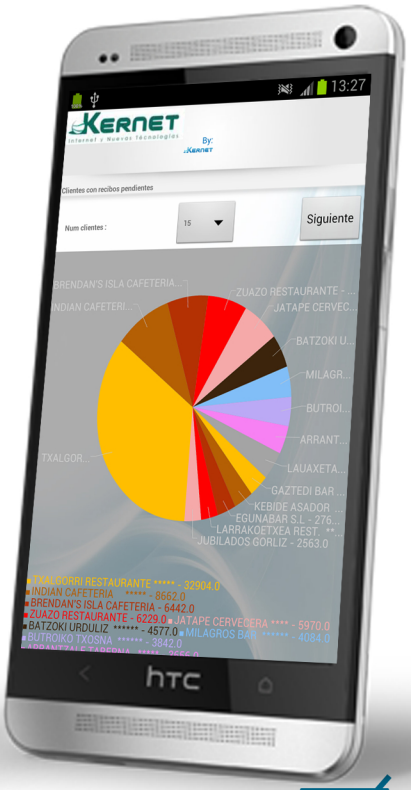
Diagrama de la aplicación



Ventajas del sistema

MOBILE SUITE optimiza todos los recursos del departamento comercial, incide directamente en los procesos de gestión, en el control del trabajo y en la supervisión de la actividad del personal (administrativo y comercial).

- Aumento de productividad de los comerciales desplazados.
- Aumento de productividad del personal de administración y almacén.
- Optimización de la planificación (por zonas, planning semanal, alertas etc...).
- Acceso rápido mediante el dispositivo móvil a toda la información necesaria.
- Costes y gastos calculados y desglosados de modo automatizado.
- Aumenta hasta en un 35% el número de visitas realizadas.
- Confección y recepción de albaranes de venta o preventa en un tiempo mucho menor.
- Se minimizan errores de transcripción, cálculo y digitalización con la automatización.
- Posibilidad de cobro mediante tarjeta de crédito.
- Seguimiento de pedidos para evitar retrasos, descoordinación y gastos innecesarios.
- Mayor control de información para la toma de decisiones para la Gerencia.
- Business intelligence y control estadístico.



MOBILESUITE

Caracteristicas y arquitectura del sistema

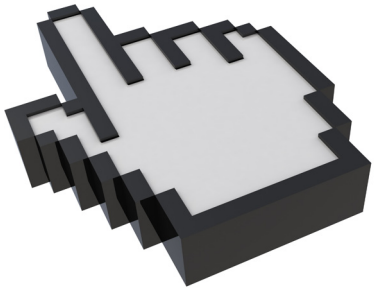
- **Para disponer de una herramienta competitiva y solvente se promueve la utilización de sistemas basados en software libre lo que reduce costes de licencias, desarrollo y mantenimiento.**

1. En la herramienta MOBILE SUITE destacan los siguientes conceptos:

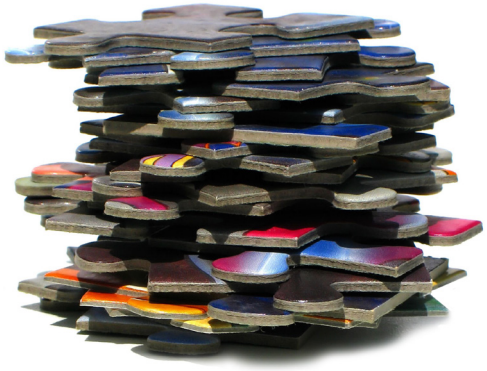
- **Herramienta a medida:** Tomando como base de conocimiento todos los trabajos realizados con el fin de abaratar costes y ser muy competitivos en tiempo de implantación, cada proyecto es un desarrollo a medida.

  MOBILE SUITE se adapta al modo de trabajo y gestión del cliente y no al revés

- **Herramienta Intuitiva:** La interacción con la plataforma se basa en una estructuración de contenidos lógica que posibilita una navegación ágil y eficaz.

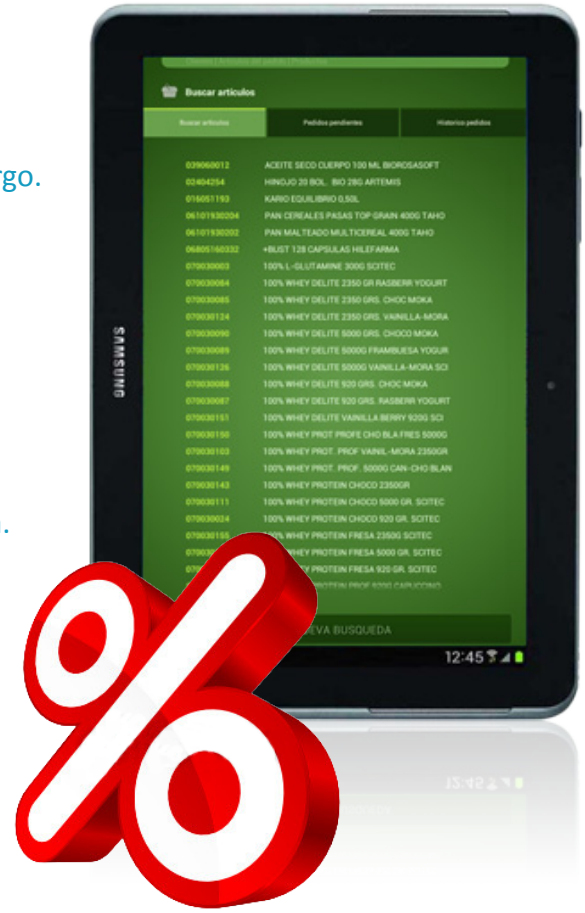


- **Herramienta modulable:** El diseño es escalar lo que posibilita la adición de nuevas utilidades de manera sencilla, rápida y poco costosa .



Despliegue de funciones

- **Planificación de rutas (planning diario y semanal).**
- **Clientes:**
  - Acceso total o restringido a la ruta de cada comercial.
  - Rutas / Zonas.
  - Búsquedas.
  - Función find and go para guiar al comercial en su ruta vía GPS.
- **Alerta de recibos pendientes.**
- **Amortización de recibos pendientes:**
  - Incluso vía TPV integrado.
- **Pedidos:**
  - Artículos.
  - Stock.
  - Tarifas.
  - Promociones.
  - Descuentos.
  - Unidades/cajas bonificadas o de reposición sin cargo.
  - Histórico de pedidos:
    - Desglose de cada línea de producto:
      - Fecha de última venta.
      - Tarifa de última venta.
      - Promoción o descuento actual.
      - Unidades compradas en última venta.
      - Tarifa actual.
  - Productos más vendidos.
  - Tipos de pedidos predefinidos por el comercial para cada cliente para ahorrar tiempo.



MOBILESUITE

Despliegue de funciones

- **Sincronización con ERP:**
  - Aplicación sincronización.
  - Sincronización Central a Movilidad (Descarga de datos):
    - □ Preventas.
    - □ Rutas / Zonas.
    - □ Clientes.
    - □ Recibos.
    - □ Artículos.
    - □ Stock.
    - □ Tarifas.
    - □ Promociones.
    - □ Artículos Habituales.
    - □ Históricos de pedidos.
    - □ Etc…
  - Sincronización Movilidad a Central (Envío de datos):
    - □ Pedidos.
    - □ Cobros.
    - □ Gastos.
    - □ Etc…
- **Sistema gráfico de selección de productos (imágenes) en la confección de pedidos (orientado al uso de tablets).**

- **Gestión de Cobros en movilidad:**
  - Listado de impagos por cliente.
  - Amortizaciones totales o parciales de recibos pendientes.
- **Ofertas presentadas.**
- **Observaciones.**
- **Informes:**
  - Actividad comercial semanal.
  - Informes de recaudación de recibos pendientes.
  - Objetivos comerciales.
- **Liquidación:**
  - Cobros.
  - Gastos.
- **Geolocalización de usuarios y clientes.**

Firma digitalizada en el dispositivo (vinculable al documento asociado (albarán, pedido, entrega).

Impresión en dispositivos de impresión móvil (Impresoras Datecs de ticket).

Posibilidad de gestionar el cobro mediante pasarela bancaria TPV.

MOBILESUITE

INTERNET Y NUEVAS TECNOLOGIAS S.L.
Ribera de Axpe 11, Edif. A oficina 106 48950 Erandio (Bizkaia)
Tlf.: 94 480 45 24 www.kernet.es